



## Oferta Joven Talento - Jefe de Sector

¿Eres joven, proactivo/a y te gustan los retos? ¿Buscas un trabajo que **no requiera experiencia previa** y en el que puedas coordinar proyectos? Participa en el **Programa Telémaco, dos años de trabajo y formación** para llegar a ser **Jefe de Sector** (manager en un Almacén, miembro del Comité de Dirección).

### Buscamos personas con:

- Titulación universitaria técnica (ingeniería, arquitectura, etc.) o transversal (ADE, Comercio/Marketing etc.)
- Motivación por los entornos dinámicos.
- Flexibilidad, capacidad de toma de decisiones y de resolución de retos.
- Con ganas de aprender y demostrar su valía comenzando desde las bases del negocio.
- Disponibilidad de movilidad Geográfica REGIONAL (Galicia, Asturias, Cantabria, Vizcaya, Burgos).
- Carnet de conducir.

### Qué harás en tú día a día:

1. **APRENDER!** Queremos que te formes con nosotros, crezcas y mejores para llegar a ser un/a gran jefe/a de Sector.
2. **CLIENTES!** ¡Sin ellos/as no somos nada! Aprenderás a asegurar la atención al Cliente y realizar sugerencias de mejora para dar respuesta a sus necesidades para dar un servicio profesional.
3. **EQUIPO!** Aprenderás a coordinar y trabajar en Equipo y colaborar con los/as compañeros/as de Almacén. ¡Hacer team es esencial para alcanzar nuevas metas!
4. **ORGANIZACIÓN!** Aprenderás a gestionar el stock de la mercancía, pedidos y control de ventas, todo siempre con la ayuda de tu mánager/mentor. ¡Ser organizado/a siempre es un plus!



## Que ofrecemos:

1. **FUTURO!** Con el programa Telemaco de Jóvenes Talentos llegarás a liderar un Equipo para tener a punto tu Sector, según las necesidades del cliente y las recomendaciones de tu Manager y siempre escuchando a tus Colaboradores/as.
2. **APRENDER!** ¡SI, MAS! Queremos saber hasta dónde puedes llegar: con la ayuda de tu Mentor, te formarás en el terreno para asumir esa posición de liderazgo.
3. **DESARROLLO!** Ser parte de una empresa ambiciosa que está en expansión a nivel nacional e internacional.
4. **PROYECCION!** ¡Si tú creces, nosotros/as lo hacemos contigo! Tu crecimiento en la empresa ira de la mano con tu salario y tendrás la posibilidad de convertirte en accionista del grupo ADEO, participando de los beneficios de la empresa y muchos otros beneficios sociales.
5. **ESTABILIDAD!** Nos gustaría que, si empiezas con nosotros/as, te quedes mucho tiempo. Te ofrecemos un contrato formativo inicial durante los primeros meses de formación en ventas como "Joven Talento", para después establecer un contrato indefinido si te unes al programa de desarrollo Telémaco.

**Si has llegado hasta aquí es porque quieres desarrollarte personalmente**, trabajar en un entorno dinámico y flexible, saliendo de tu zona de confort.

<https://www.obramat.es/>



## Oferta Responsable Comercial

En OBRAMAT la empresa de referencia de distribución de Materiales en el mercado de la Reforma y Construcción te ofrece la oportunidad y el reto de ser Responsables Comerciales.

En dependencia del Jefe/a de Sector tendrás la misión de contribuir por ti mismo y a través de la coordinación del equipo a la satisfacción de los clientes y al desarrollo de las ventas.

### Buscamos personas con:

- Experiencia mínima de 3 años animando y coordinando equipos en punto de venta.
- Experiencia en Gran Distribución y/o Retail.
- Valoramos especialmente si aportas formación técnica superior o vinculada a comercio (FP, grado o titulación universitaria).
- Si además cuentas con movilidad geográfica tendrás la posibilidad de acceder a un plan de carrera específico, vinculado a la expansión de la compañía.

### Qué harás en tú día a día:

- Animar e involucrar al equipo a través del ejemplo, estableciendo las prioridades, asegurando la organización, coordinando la disponibilidad de los vendedores en la sala de venta, el cumplimiento de las tareas del día a día, siempre velando por la Seguridad (EPIS, manipulación de cargas, productos peligrosos...).
- Asegurar la correcta atención al Cliente animando la venta en función de sus necesidades para garantizar su satisfacción.
- Conocer y transmitir el Plan de Ventas de cada familia de producto.
- Velar por el mantenimiento de la sección de la que es responsable garantizando y coordinando la reposición de la mercancía, y la fiabilidad del stock a través de inventarios y una adecuada gestión de la demarca.



## Que ofrecemos:

- Incorporación a una empresa de sólidos resultados, con un plan de expansión ambicioso en España y que forma parte de uno de los grupos líderes en la distribución en Europa, donde la iniciativa, la autonomía y la proximidad son factores claves.
- Desarrollo en una empresa multinacional, con planes personalizados de formación para potenciar las oportunidades de crecimiento dentro de la compañía.
- La posibilidad de convertirte en accionista del grupo ADEO y de participar en los resultados y beneficios de la empresa.
- Contrato indefinido y jornada laboral completa distribuida de lunes a domingo.

Si quieres participar en un proyecto ambicioso dentro de una empresa joven, dinámica, orientada a las personas, puntera en su sector y con un fuerte proyecto de expansión ¡ESTA ES TU OPORTUNIDAD!

<https://www.obramat.es/>